



**Starta din
digitaliseringsresa
med oss.**

Redo att ta steget?

Wexer är en digital partner med lång erfarenhet av att arbeta med företag i utveckling. När marknaden eller dina kunders behov förändras, kan vi skapa de skräddarsydda digitala lösningarna som låter dig behålla försprånget.

Affärsnyttig digitalisering

Vi är bra på att skapa affärsnytta och hjälpa våra kunder med smarta digitala arbetssätt. Vår långa erfarenhet av digitalisering har gett oss inblick och kunskap om många branscher och verksamheter. Denna kunskap gör att vi kan vara en engagerad och strategisk samarbetspartner som är bra att bolla idéer med.





**Intranät och
verksamhetsstöd.**



**Egenkontroll- och
uppföljning.**

**CPQ, Sälj- och
konfigureringsverktyg.**

Configure, Price, Quote



Appar och webb.



**Integration med
affärssystem.**



Smart Industri.

Några av våra kunder.

allente

HAKI

pelly[®]
GROUP



WELAND
SOLUTIONS

L9
COLLECTION

 **viaplay**

**dynamic
code**_____

Passera[®]

nordic
entertainment group

 **doorway**

BIMEX

Några ord från våra kunder.



"Superbt system. Det bästa som hänt sedan färdigskivat bröd."

Sam Andreasen, Weland Solutions



"Samarbetet med Wexer funkar kanon! Ingenting är omöjligt, de ser lösningar på allt."

Erik Fälth, Doorway



"Samarbetet med Wexer känns både smidigt och okomplicerat, jag ger dem en uppgift jag vill ha löst och de har alltid kommit med en lösning."

Benny Jonsson, LEO Pharma



"It is easy to use and a great resource to our department and Sales Team."

Brian Wright, SencorpWhite



"Wexer är en engagerad, proaktiv och uppriktig samarbetspartner."

Ronnie Andersson, Allente



"Wengine är en mycket anpassningsbar plattform och vi känner att Wexer är en innovativ partner som kan driva utvecklingen tillsammans med oss."

Lars Andreasen, Weland Solutions



wengine

Din genväg till ett skräddarsytt system



Snabbt och kostnadseffektivt.

- ✓ Med Wengine kan vi utveckla snabbt och kostnadseffektivt.
- ✓ Wengine har grundläggande funktionalitet som alla system behöver och en flexibel arkitektur som låter oss bygga kundspecifika funktioner.
- ✓ Våra kunder tar del av vår kontinuerliga utveckling av Wengine.
- ✓ De flesta teknikerna i Wengine har öppen källkod, s.k. Open Source.
- ✓ Microsofts senaste tekniker/molntjänster
(.Net Core 7, Blazor, MS SQL Server, Azure)



wengine

Wengine

Wengine är en dynamisk plattform som kan anta olika roller i en verksamhet.

- ✓ Verksamhetssystem / affärssystem
- ✓ Webbkonfigurator / produktkonfigurator / CPQ
- ✓ Säljverktyg / säljstödsystem
- ✓ Offert- och ordersystem
- ✓ Egenkontroll / Uppföljningssystem
- ✓ Effektivisera / hantera processer och orderflöden

Wengine kan enkelt integreras med andra system som till exempel Monitor, Pyramid och Fortnox.





Wengine CPQ

Säljverktyg och produktkonfigurering

En av modulerna i Wengine är ett så kallat CPQ-verktyg (Configure, Price, Quote). En CPQ ger användaren möjlighet att på ett enkelt sätt till exempel:

- ✓ Utforma tekniska produkter och se förändringar visuellt i realtid.
 - ✓ Automatisera beräkningar, generera ritningar och BOM-listor
 - ✓ Hämta/skicka data från/till ett affärssystem.
-
- ✓ Sparar tid.
 - ✓ Alltid rätt.
 - ✓ Snabbare offerter och avslut.
 - ✓ Högre kvalitet.
 - ✓ Effektivare flöden.
 - ✓ Mervärden till kund.
 - ✓ Expediera fler order med samma personal.
 - ✓ Kunden kan själv bygga sin produkt.

Kundcase

Allente.

I över 20 år har vi hjälpt Allente (tidigare Viasat) med tjänster som till exempel systemutveckling, drift och support. Här är några exempel på vad vi gör i dagsläget.

- ✓ Verksamhetssystem för inspelning, distribution och publikation av program till Play-tjänster.
- ✓ Publicerar förinspelade program och filmer till externa samarbetspartner.
- ✓ Hanterar hela plattformen med inspelning, kryptering, filhantering och publicering av mer än 1000 program per dygn i fyra länder.
- ✓ Ansvarar för drift och övervakning av hela plattformen och programflödet åt Allente, inklusive schemaläggning av programinspelningar och komplettering av texter och bilder.
- ✓ Sedan 2021 har Wexer även fått ta över ansvaret för utveckling, underhåll och drift av systemen för EPG (Elektronisk programguide/programtablå) och provisionering av kunder.

allente





Utmaning

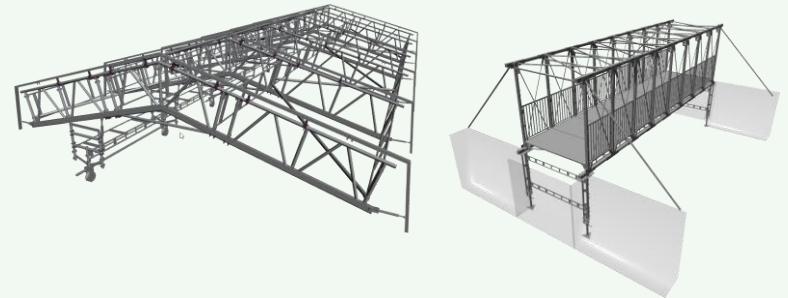
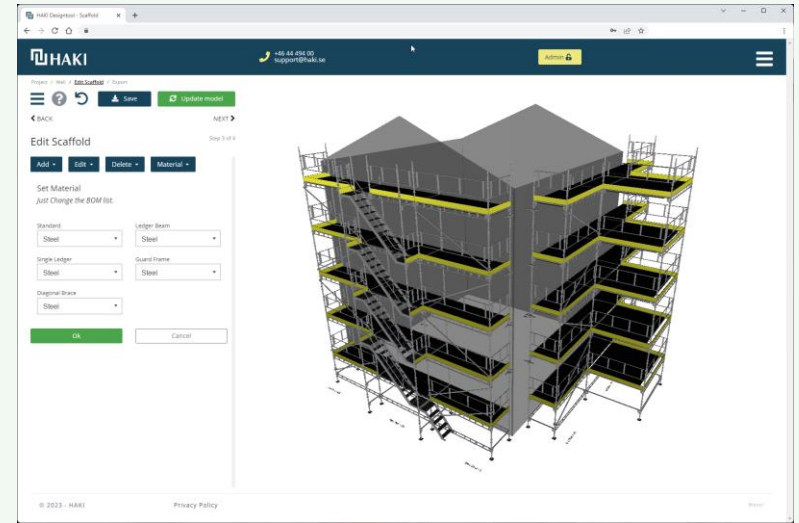
- Det tog lång tid att räkna fram pris och göra offerter.
- komplicerade och tidskrävande beräkningar för att säkerställa snö- och vindlaster och exakt vilka och hur många artiklar konstruktionen bestod av.
- Det blev ofta fel.
- Ingen möjlighet för en kund att beställa/konfigurera sin egen konstruktion.

HAKI

Design tool – sälj- och konfigureringsverktyg

Designprocessen är nu så självförklarande, intuitiv och automatisk så att alla med grundläggande kunskaper om byggnadsställningar enkelt kan bygga önskade produkter.

- ✓ För säljare och kunder.
- ✓ CPQ för byggnadsställningar, väderskydd, trapporn och brosystem.
- ✓ Skapar fullständiga specifikationer och offertunderlag.
- ✓ Systemet beräknar automatiskt pris och skapar fullständiga specifikationer och offertunderlag.
- ✓ Det blir alltid rätt och snyggt!
- ✓ Systemet genererar bom-listor och ritningar (TXT, DWF, DWG, Revit Export).





Utmaning

- Det var svårt och tog lång tid att göra offerter.
- Säljare valde ibland inkompatibla eller utgångna artiklar.
- Offerten och offertspecifikationen såg ofta olika ut beroende på vilken säljare eller återförsäljare som hade gjort den.
- Det fanns inget automatiskt sätt att få fram pris och enhetliga dokument som tekniska specifikationer och orderspecifikationer.

Weland Solutions

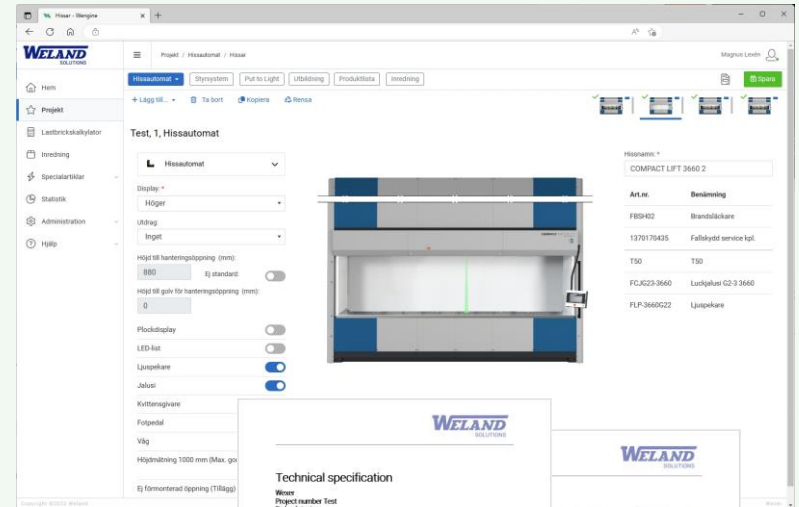
Säljverktyg / CPQ

Wengine CPQ har dramatiskt förändrat försäljningsprocessen. Att göra en offert tar nu bara 5 minuter och det blir alltid rätt och snyggt!

”Jag ser inte systemet som ett system utan en väldigt bra kollega. Vi har fått en högre internationell skalbarhet och jag tror faktiskt inte vi skulle kunnat ha vuxit som vi gjort och vill, utan konfiguratorn.”

Alexander Ljungberg, Weland Solutions

- ✓ För säljare och återförsäljare.
- ✓ Konfiguratorer för lagersystem: hissautomater, Put To Light, inredning, styrsystem, utbildning, m.m.
- ✓ Systemet beräknar pris, genererar tekniska specifikationer och orderspecifikationer.
- ✓ Kommer att bli det offertsystem som ska användas till all försäljning.
- ✓ Publik produktkonfigurator för slutkund och för integration på ÅFs hemsidor.
- ✓ Integration med Monitor och med ÅFs olika CRM och affärssystem.



D doorway

Utmaning

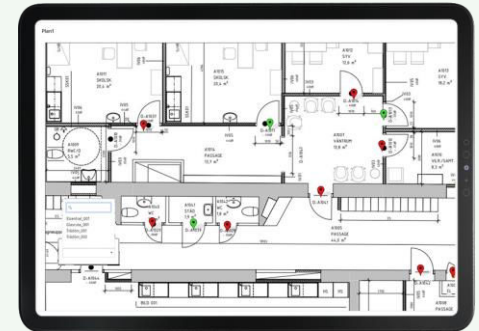
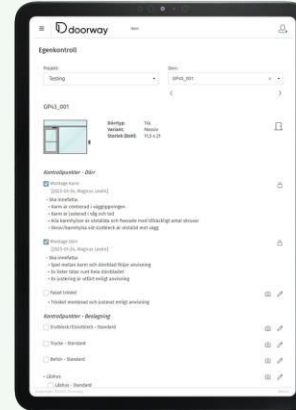
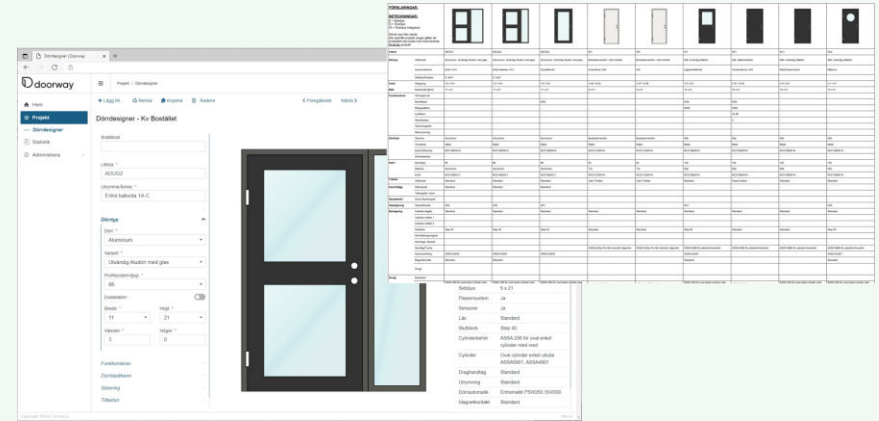
- Det fanns inget enkelt sätt att designa dörrar och beslagning.
- Svårt och tidskrävande arbete att ta fram dörruppställningar och dörrkort
- De saknade möjligheten att på ett bra sätt följa upp eventuella förändringar, avvikelser och se var i processen ett projekt befann sig.
- Väldigt tidskrävande att ta fram dokumentation och relationshandlingar.

Doorway

Säljverktyg / konfigurator och egenkontroll

En produktkonfigurator som har blivit ett komplett verksamhetssystem från säljprocess till gransknings-, bygg- och relationshandling. Ett unikt system där det är möjligt att följa de i konfiguratorn designade dörrmodellerna till enskilda dörrar på en planritning till den i verkligheten monterade dörren inkl. efterkontroll/ÅTA.

- ✓ För säljare, samarbetspartners, montörer, låsmeder.
- ✓ Systemet genererar dörruppställningar och dörrkort (pdf) och hanterar kommunikationen med leverantörer, arkitekter och byggare.
- ✓ Egenkontroll-system med QR-koder, bilder och placering/positioner på planritningar.
- ✓ Systemet genererar automatiskt aktuella kontrollpunkter och Doorway/montörer kan följa och kommentera arbetet/avvikelser/åta.
- ✓ Integrerat med affärssystem och Fortnox.
- ✓ Integrerat med ASSAs produktdatas.





Utmaning

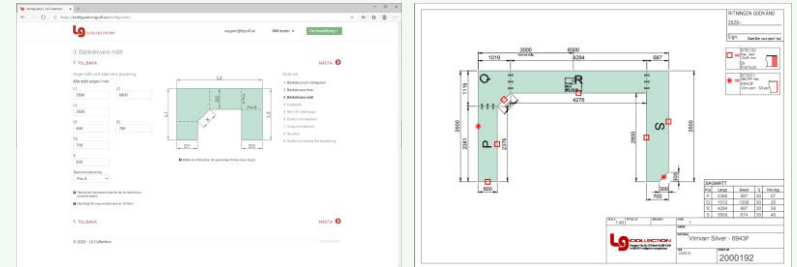
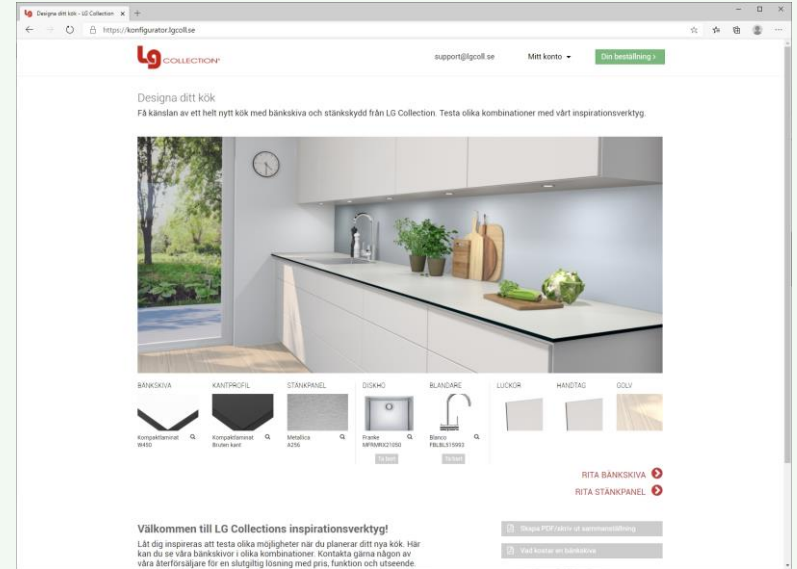
- Att rita upp och räkna på alla prisförfrågningar som återförsäljare mejlade eller ringde om var ett mycket arbetsamt och tidskrävande arbete.
- Deras slutkunder går ofta till flera återförsäljare/ kökstillverkare så de fick ofta räkna på samma bänkskiva flera gånger.
- Det var ett mödosamt manuellt arbete att rita konstruktionsritningar och mata in alla offertförfrågningar och ordrar i affärssystemet.

LG Collection

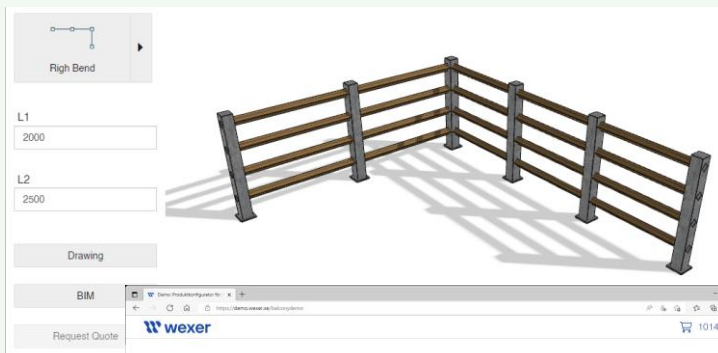
Säljverktyg / CPQ

LG Collections köksdesigner underlättar idag otroligt mycket då antalet nedlagda timmar på rit- och prisberäkningar har minskat dramatiskt.

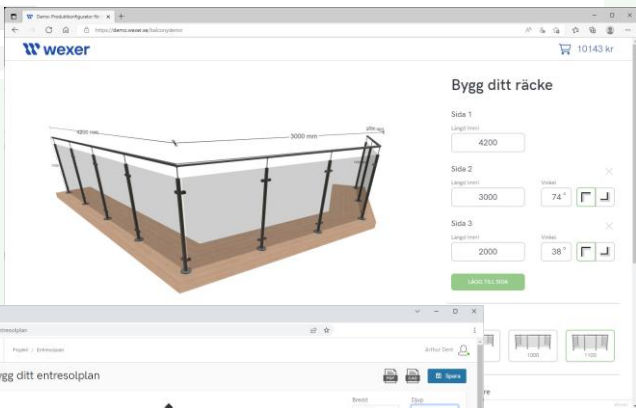
- ✓ Återförsäljare bygger själva eller tillsammans med slutkund sina beställningar/bänkskivor och stänkpaneler.
- ✓ Återförsäljaren kan direkt se sitt eller slutkundens pris.
- ✓ Systemet genererar automatiskt ritningar för produktion.
- ✓ Integrerat med affärssystemet som tar emot offertförfrågningar, order och ritningar (dwg, pdf, m.fl.) till produktion.



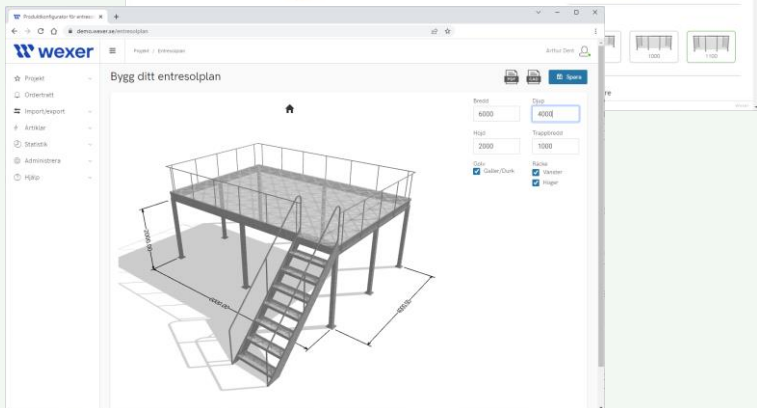
1



2



3



Vad passar er verksamhet?

Vi erbjuder tre varianter av visuell konfigurering för CPQ och E-handel. Samtliga är webbaserade och kan nås och användas via mobil eller dator. Den visuella delen som visar vad användaren bygger är samma för samtliga alternativ.

1. Visuell 3D-konfigurator som bäddas in på befintlig hemsida/webbshop som mejlar en bom-lista, sammanställning/ritning eller ett BIM-objekt etc.
2. Samma som ovan men integrerat med Wengine vilket ger mer frihet och möjligheter med till exempel gränssnitt, avancerade beräkningar och bearbeta/presentera data. Det går också att via API:er integrera konfiguratorn med till exempel Monitor och Fortnox och/eller skapa olika filer/dokument.
3. Som nivå 2 men med Wengine CPQ, dvs. ett komplett sälj- eller verksamhetssystem där det är möjligt att spara konfigurationer, rollfördela uppgifter inom ett projekt, uppföljningssystem, osv. Ett system att växa i. Bara fantasin sätter gränser.

Var börjar vi?

Vilka utmaningar har du?

Hur kan vi hjälpa dig att lösa dem?



1. Kostnadsfri konsultation

Ett förutsättningslöst möte där vi analyserar, diskuterar och bollar idéer kring dina utmaningar.

- Vi hjälper dig att prioritera och navigera.

2. Lösningförslag

Vi sätter ramarna och kartlägger vad som krävs, och tar fram ett förslag på hur vi kan hjälpa dig på bästa sätt.

- Kostnadseffektivt och hållbart över tid.

3. Utveckling

När lösningförslaget är godkänt påbörjar vi utvecklingen av systemet. Vi jobbar agilt, sätter mål och delmål.

- Förankra och skapa delaktighet.

Nyfiken?

Tag kontakt med Magnus.



Magnus Lexén

Affärs och systemutvecklare
magnus@wexer.se
070-337 04 35

Wexer AB

Drottninggatan 50
591 27 Motala

0141-10 90 10

nej@wexer.se

<https://wexer.se>

Läs mer om CPQ och produktkonfigurering:

<https://wexer.se/cpq-och-produktkonfigurering>

Testa själv: <https://demo.wexer.se>

Följ oss:

<https://www.facebook.com/wexerab>

<https://www.linkedin.com/company/wexer>



Beyond standard.